

NEGOCIANDO CON LA VIDA



Autor: Alberto Guida

84 páginas

Formato 13 x 19.5

ISBN 978-987-1121-33-5

\$25

El autor plantea en este libro que negociar es hacer y dejar hacer sin que esto afecte a ninguna de las personas con las que convivimos para que desarrollen todo su potencial y resulte un proceso natural de coaching. Cuando se logra comprender que la negociación es un proceso de va de adentro hacia fuera llega a ser efectiva. En primer lugar es necesario validar de manera objetiva lo interno para, luego, comenzar a interpretar y comprender las problemáticas externas.