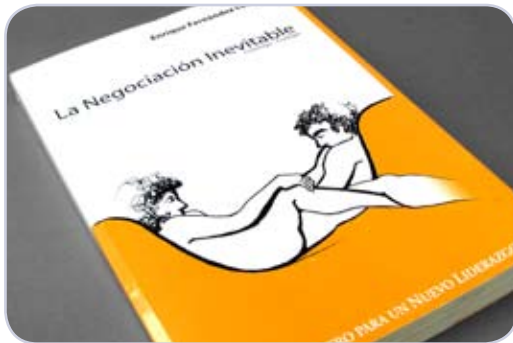


LA NEGOCIACIÓN INEVITABLE

(Conmigo – contigo)



Autor: Enrique Fernández Longo

260 páginas

Formato 15 x 22.5

ISBN 978-987-1121-10-5

\$45

Esta obra analiza el proceso de la negociación desde la visión espacial. La negociación es un proceso interno que comienza en cada uno de nosotros y, desde allí, se extiende a las relaciones con los hijos, la pareja, los amigos, los colegas, socios, clientes y competidores.

El autor describe los elementos, las estrategias, los roles y los malos entendidos más frecuentes en los procesos de negociación.